



BTSA TECHNICO-COMMERCIAL VENTE D'ANIMAUX D'ÉLEVAGE ET DE COMPAGNIE

CONTRAT D'APPRENTISSAGE - 2 ANS

LE MÉTIER



- Le titulaire du BTS met en œuvre et adapte la stratégie mercatique.
- Assure la négociation et la vente de solutions technico-commerciales.
- Assure la gestion informatisée des flux, du temps, et suivi de la rentabilité des activités commerciales.
 - Assure la mise en place de démarches éco-durables, actions partenariats et innovantes, développement des réseaux.
- Assure le management de la force commerciale.

- Manager de rayon en animalerie.
- Technico-commercial sédentaire/ itinérant.
- Responsable des achats/ Acheteurs.
 - Chef des ventes.
 - Responsable de secteur.
 - Chargé de clientèle.
 - Chargé d'affaires.
- Responsable grands comptes.

PROGRAMME

Modules généraux :

- Français, Documentation, Langue vivante, Education socioculturelle, EPS, Mathématiques, Informatique.

Modules professionnels :

- Gestion commerciale : définition de l'entreprise, notion juridique, mercatique, étude de marché, stratégie commerciale, politique de prix, de distribution et de communication...
- Gestion de l'entreprise et de l'environnement : gestion de l'activité commerciale, utilisation d'outil de gestion, gestion prévisionnelle.

LES DÉBOUCHÉS



MODALITÉS

Durée de formation : 2 ans

Évaluation : 50% CCF -50% épreuves terminales.

Conditions d'admission :
Être titulaire d'un niveau 4 (BAC).

CONTACT

COULOGNE FORMATION

Centre d'Apprentissage du Lycée de Coulogne
RD943 -62137 COULOGNE
Tél : 03.21.46.14.66